



- **10 ETAPES ESSENTIELLES** -

- 1 - Ecrire **21 bonnes raisons** de démarrer son affaire
- 2 - Mettre en place sa **boutique en ligne**
- 3 - Passer sa **première commande** / installation **commande automatique**
- 4 - Les **outils** (livres, audios, vidéos, site Kaizenpro, blog, guide du démarrage, réseaux sociaux ...)
- 5 - **Formations/animations locales/convention**
- 6 - **Liste de noms**
- 7 - Programme d'**actions** : 5 premiers clients/3 premiers consultants
- 8 - **Plan de commissionnement & Programme de Motivation**
- 9 - En contact avec sa **lignée de soutien**
- 10 - **Développement personnel**



1 - Ecrire **21 bonnes raisons** de démarrer son affaire

- . Vos objectifs
- . Votre Plan de vie : à court/moyen/long terme

2 - Mettre en place sa **boutique en ligne**

- . Avoir son adresse URL et l'utiliser dans sa signature
- . Etudier sa boutique client et mettre une photo profil
- . Aller dans son Mynikken (bureau virtuel) et regarder toutes les rubriques

3 - Passer sa **première commande** / installation **commande automatique**

4 - Les **outils de formation** (livres, audios, vidéos, site Kaizenpro, blog, guide du démarrage, réseaux sociaux ...)

- . regarder le site www.kaizenpro.fr
- . programme de lecture dont le 1^{er} livre Eric Worre
- . programme vidéos et audios
- . S'abonner au Blog de Nikken
- . Réseaux Sociaux Facebook : Etre membre du groupe Nikken Francophone, la page Nikken Francophone Europe
- . lire le guide de démarrage Nikken
- . lire le « Pourquoi Nikken »
- . le catalogue de produits Nikken





5 - **Formations/animations locales/convention**

- . Webinaire du jeudi
- . playlist sur chaine Youtube Jean-Marie Gilbert
- . Animation locale
- . Convention 23 & 24 novembre à Roissy

6 - **Liste de noms**

- . établir une liste de 100 noms
- . identifier les 20 meilleurs noms de votre liste

7 - **Programme d'actions : 5 premiers clients/3 premiers consultants**

- . réaliser cet objectif dans les 30 premiers ou avant
- . fixer et dater ses objectifs : Argent, Or, platine, Diamant, R.D, à court/moyen et long terme

8 - **Plan de commissionnement & Programme de Motivation**

- . comprendre le plan de commissionnement jusqu'à Royal Diamant
- . étudier tous les programmes de motivation
- . établir votre premier challenge : Power start dans vos 30 premiers jours

9 - **Etre en contact avec sa lignée de soutien**

- . avec son sponsor et sa lignée active. Etablir une communication régulière
- . toute votre lignée vous veut du bien – jusqu'à Valérie et Dave Johnson

10 - **Développement personnel**

- . HBM/DOC.
- . programme de lecture
- . webinaire, coaching . Visualisation . pensée positive

