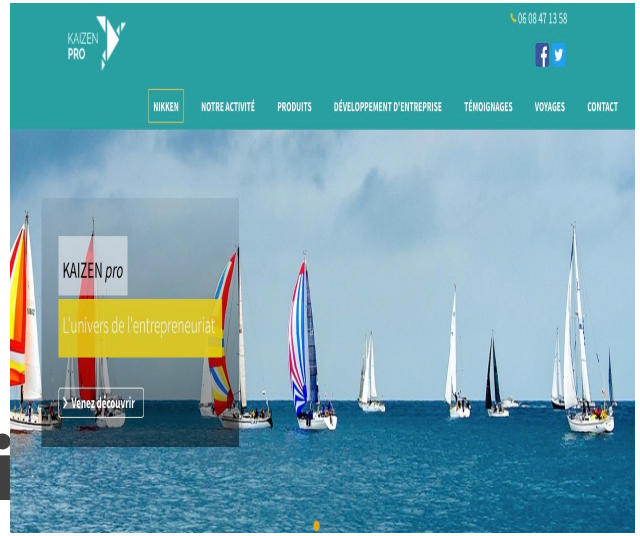
Reussir son demarrage

ETRE ENTREPRENEUR ET GERER SON TEMPS …



DES OUTILS A VOTRE disposi

- ***My*nikken** : votre bureau virtuel
- Créer v**otre site web personnel** dédié au Bien-être pour votre clientèle
- Abonnez-vous **au blog Nikken :** https://mynikkenfr.wordpress.com
- Le site **Kaizen*pro*** au service des consultants www.kaizenpro.fr

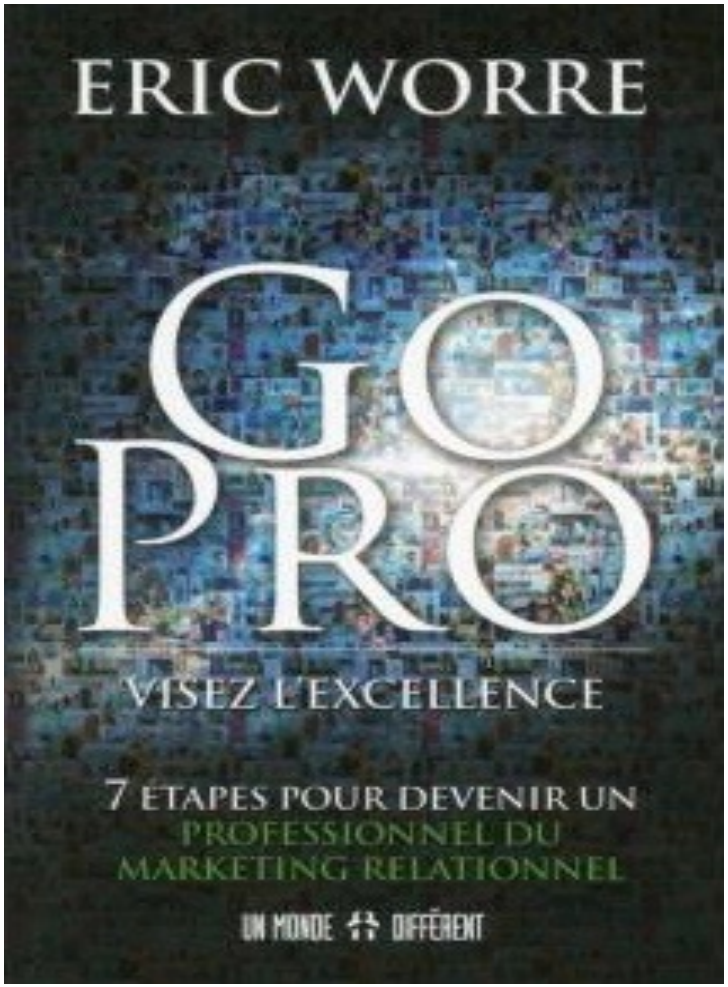
- ✓ Lire le catalogue, ainsi que le **Manuel de formation produits**
- ✓ Installer **une commande automatique** modulable chaque mois
- ✓ Acquérir ses premiers produits

Les témoignages

des consultants sont riches d'enseignements.

Vous les entendrez lors des animations en salle, conférences en ligne ou sur les réseaux sociaux

(Nikken 3.0 national sur FB, Témoignages Nikken sur Youtube)



. Commander le livre, CDs

. Le lire, l'étudier en profondeur

Habileté n° 2 sur ***l'invitation***

. Liste d'ouvrages conseillés par votre sponsor & sur Kaizenpro

. Etablir sa liste de noms

. Alimenter cette liste au fur et à mesure des rencontres, contacts

Etablir son objectif

Une étape importante pour vous guider dans les actions à mener pour réaliser vos objectifs et projets de vie.

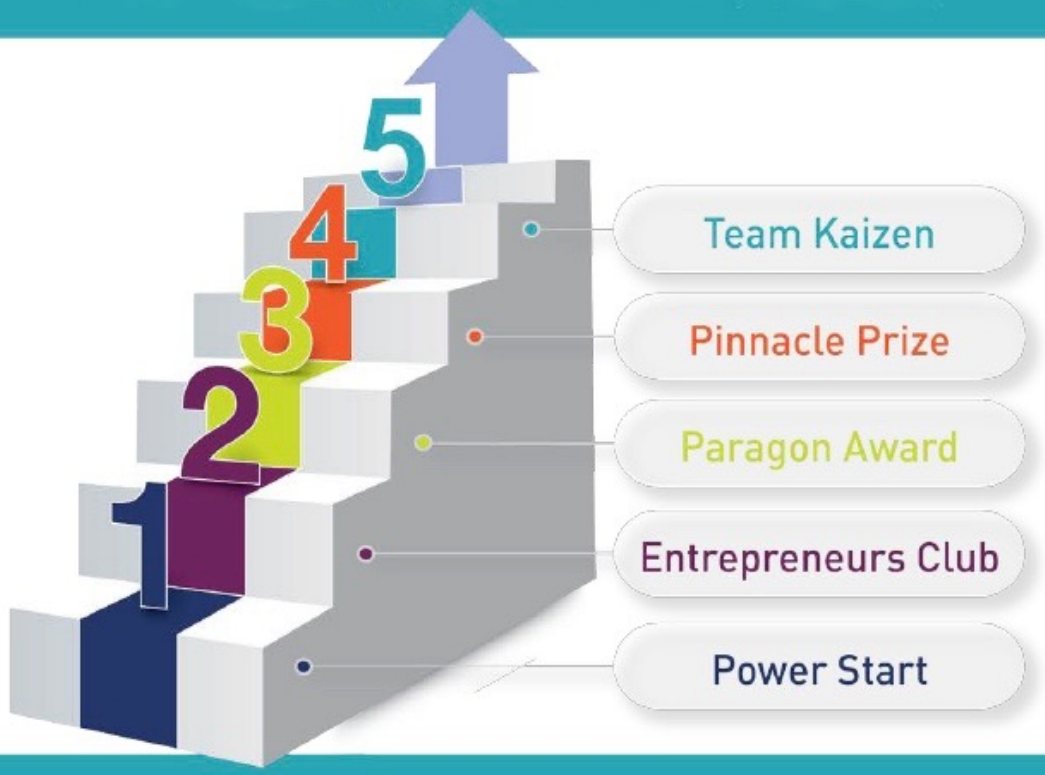
Sur un mois, 3 mois, un an, 2 ans …

Planifier son agenda

Mettre du rythme dans votre affaire
Etre connecté : jeudi soir présentation et formation
Assister aux évènements locaux

En 2018, vous pouvez être récompensé de bien des façons dans la croissance de votre entreprise, vos avancements de rang et le développement d'une vie équilibrée selon les Cinq piliers de la santé.

PROGRAMME D'ENCOURAGEMENTS 2018



NIKKEN™
Discover it. Live it. Share it.

RAPPEL DES ESSENTIELS

. ***My***nikken, Page Web perso, Kaizen*pro*
. Commander ses premiers produits
. L'importance des témoignages
. Liste de livres dont GoPro E. Worre
. Elaborer sa liste de noms
. Etablir son objectif avec précision
. Planifier son agenda, mettre du rythme
. S'inscrire dans un programme de progression

Quelques conseils ....

Soyez en contact régulier avec votre sponsor et votre lignée d'aide. Nous travaillons en équipe !

Se préparer à la méconaissance.

Très vite, ayez vos premiers clients

Et vos premiers associés.

LANCEZ-VOUS !